

## **CRISTIAN EDUARDO GODOY IBARRA**

Vic. Mackenna #3548 Parcelación Santa María Parcela N°12, Peñaflor – RM, Chile.

Números de contacto: (+56-2) 28123938 / (+56-9) 85338729

Email: cristian.godoyib@usach.cl - cegodoy1@hotmail.com

Rut: 16.003.868-3

Fecha de nacimiento: 01/09/1985

Estado civil: soltero, sin hijos

### **Perfil Profesional**

Ingeniero Civil Químico de la Universidad de Santiago de Chile. Profesional versátil con ganas de emprender nuevos desafíos laborales y de desarrollarse profesionalmente en las diversas áreas relacionadas con la ingeniería. Gran proactividad y responsabilidad en sus experiencias laborales, lo que le permite generar relaciones interpersonales en espacios donde prima la confianza, el respeto y temas de intereses comunes como científicos, cívicos y socioculturales. Su objetivo es lograr una constante captura de conocimientos, aportando con ideas y experiencia en empresas con sólida estructura empresarial.

### **Antecedentes Académicos**

Licenciatura en Ciencias de la Ingeniería – Graduado	2012
--	------

Facultad de Ingeniería, Universidad de Santiago de Chile

Ingeniería Civil Química - Titulado	2012
-------------------------------------	------

Facultad de Ingeniería, Universidad de Santiago de Chile

Diplomado en Operación de Plantas de Agua - Graduado	2012
--	------

DuocUC Santiago – Aguas Andinas S.A.

## **Experiencia Laboral**

- 2015: Victher Ltda. Sales Representative en reemplazo. Ingeniero encargado de la gestión de ventas, desarrollo de cartera y fidelización de clientes. Manejo técnico de instalaciones y asesoría general de los productos y servicios prestados por la empresa. Apoyo en proyectos. Encargado de estudios para proyecto de producción de refrigerantes de la empresa. Santiago, RM.
- 2014: Bioplastic Chile Ltda. Sales Representative. Encargado de desarrollo de cartera y fidelización de clientes. Generando utilidades mensuales de hasta \$100 y \$200 millones en proyectos relacionados a la minería, energía y construcción. Manejo técnico de instalaciones y asesoría general de los productos fabricados por la empresa. Participación en los planes de mejora del área comercial. Santiago, RM.
- 2013: Hanna Instrumentes Ltda. Consultor Científico. Departamento técnico. Desarrollo de nuevas metodologías de análisis de acuerdo a las necesidades del mercado. Participación activa en la capacitación de clientes externos e internos a nivel sudamericano tanto de forma presencial como remota. Apoyo continuo al área de ventas para dar cumplimiento a las metas propuestas por el área comercial. Coordinación de visitas a clientes, asesoría y puesta en marcha en terreno. Santiago, RM.
- 2012: Aguamarket y Cía Ltda. Ingeniero de ventas de la compañía. Encargado de la gestión de ventas, asesorías y servicios del área de tratamiento de aguas de la compañía. Trato con proveedores y clientes para la solución de los requerimientos generados. Cierre de ventas y adjudicación de licitaciones de hasta \$60 millones en soluciones de tratamiento de aguas.
- 2012: Práctica en Aguas Andinas S.A. Operación de plantas de tratamiento de aguas. Encargado de garantizar el buen funcionamiento de la planta de depuración de aguas servidas, como de sus instalaciones y de los servicios externos a realizar en planta. Realización de análisis para el control de procesos, verificación de las unidades de procesos y tendencia de los diversos parámetros de control. Sugerencia de mejora de procesos con el fin de mejorar la eficiencia del tratamiento, manteniendo el consumo óptimo de los recursos. Paine, RM.

### **Cursos y Capacitaciones**

- Curso de Evaluación de Decisiones Estratégicas, organizado por el Departamento de Ingeniería Industrial de la Pontificia Universidad Católica de Chile (2013).
- Capacitación en Higiene y Seguridad Industrial, Aguas Andinas (Santiago 2012).
- Cursos sobre energía nuclear y gestión ambiental, III Congreso Nacional de Estudiantes de Ingeniería Química (Valparaíso 2009).

### **Herramientas Informáticas**

- Manejo nivel usuario – avanzado en Microsoft Office (Word, Excel, etc).
- Manejo nivel usuario en Software Manager.
- Manejo nivel usuario en Software (Simulink – Matlab; Hysys; Fortran).
- Manejo nivel usuario en SAP y SAP One Business.

### **Referencias Laborales**

- Nick Orellana (Victher Ltda) N° de contacto: (+569) – 82868320.
- Sofia Gerter (Bioplastic Chile Ltda) N° de contacto: (+569) – 71471033.
- George McGuire (Hanna Instruments) N° de contacto: (+569) – 98082928.
- Emiliano Castillo (Hanna Instruments) N° de contacto: (+569) – 77556250.
- Leyna Valdivia (Aguamarket y Cía. Ltda.) N° de contacto: (+569) – 81579607.

### **Otros Datos**

- Nivel de inglés técnico, básico a intermedio.
- Pretensiones de renta: dependiendo del cargo.
- Interés en actividades deportivas y culturales.
- Disponibilidad inmediata.